

NTTデータ先端技術株式会社 河島 君知



JNSA会員の皆さま、はじめまして。NTTデータ先端技術の河島君知（かわしま きみとも）と申します。このたびユニアデックス株式会社の田内さんからのご紹介により本稿を執筆させていただきます。

私はセキュリティ業界に14年間携わっています。これまで携わってきた業務は多く、セキュリティインシデント管理システム開発(SIEM+トラブルチケットシステムのようなシステム)、IDS・FW・WAF・DBF監視サービスや脆弱性情報配信・インシデントレスポンス業務の立上げなど、企画・開発・運用する機会をいただきました。

最初に任せていただいた業務はIDS監視サービスの運用です。当時はインシデント対応に忙殺される日々が1年以上続き、「しっかり寝る時間を作る!」ということが第一の業務目標になっていきました。第一の目標を達成すべく必死に試行錯誤し冒頭のインシデント管理システム開発を中心に多くの自動化・効率化を進めました。活動が実り、ゆっくり寝られる日々を迎えられた時の達成感を今でも覚えています。当時必死に開発したシステムの思想は現在も機能しているのですが、これは自分事として真剣に取り組んだ結果だったと感じています。こういった経験から、私は自分事として業務に取り組むきっかけを作ることを大切にしています。

セキュリティに携わって長いのですが、私の基礎技術や知識は、セキュリティとは関係ない分野にあります。私の基礎は、広帯域網活用の研究開発や、ライフラインを機能させる新システム構築業務で身に付けた思考や基礎技術です。セキュリティの活用には業務知識やさまざまな技術の基本を理解していることが前提にあり、その上でセキュリティ知識を利用することが重要だと、これまでの業務を通じて実感してきました。

現在は、セキュリティ業界で経験してきたことを少しでも活かしたいと考え、お客さまのセキュリティ対応組織(SOC/CSIRT)の立上げや運用を支援しています。また、セキュリティ運用事業者団体であるISOG-Jでは、各WGで知識の共有・議論をさせていただきながら、業界の発展に貢献できることがないか?業界を担っていく若手に伝えられる経験がないか?との思いで、セミナーでの講演・ドキュメントの執筆にも参画させてもらっています。・・・などと想いを持って活動に参画させてもらってはいますが酒豪が多い業界、活動後は必ず楽しいお酒を呑みながら、逆に私の方が勉強させてもらっている毎日です。

JNSA活動の中で少しでも良い刺激を提供できるよう参加を続けさせていただきたいと考えておりますので、皆さまどうぞよろしく申し上げます。

会員紹介（当コーナーでは、JNSAで活躍されている会員の方に、リレー方式で自己紹介をしていただきます。）

トレンドマイクロ株式会社 栢沢 直樹



JNSA会員のみなさま、はじめまして。

アイデンティティ管理WGで活動させて頂いておりますトレンドマイクロ株式会社  
栢沢 直樹（とちざわ なおき）と申します。

このたび、伊藤忠テクノソリューションズの富士榮 尚寛さんからご紹介いただき、  
本稿の執筆を担当させていただきます。

こちらの会員紹介のコーナーでご紹介されている皆様の多くは会社生活をエンジニアとしてスタートされている方かと思いますが、私の社会人生活はセールスからのスタートでした（それも全く業界の違う・・・）。ITに全く縁のない仕事をしておりましたが、社会人3年目に国際ネットワークを構築するSI企業に転職をし、企業ネットワーク、ゲートウェイシステムの提案に携わるようになりました。その業務の中で、一緒に活動していたエンジニアの方の影響を受け、自分もエンジニアとしてのキャリアを積んでいきたいと感じるようになり、MSPサービスの提案・運用、プロジェクトマネジメントなどを経て、セキュリティソリューションを提案、デリバリを行うエンジニアとして活動するようになりました。

現在はよりセキュリティに特化した形でユーザ企業様の提案をしていきたいと考え、現職にてセキュリティベンダーの立場から販売パートナー様へのソリューション提案、技術支援を行うとともに、プラットフォームベンダー様とのテクノロジーアライアンスを担当しております。

JNSAのアイデンティティ管理WGには、当時同じ会社にいらっしゃったラックの大竹 章裕さんにご紹介を頂き、参加させて頂くようになりました。アイデンティティ管理を専任で担当した経験はなく、現在の業務の中でも直接的に対応することはなかなかありませんが、企業セキュリティにおいてもクラウドの利活用が広がる中でID管理の重要性はより大きくなってきておりますし、IoT分野でもアイデンティティ管理のあり方の議論も活発になってきていると感じております。

ワーキンググループに参加させて頂く中で、アイデンティティ管理分野でのプロフェッショナルの皆様とは少し異なる視点（セールススタートという経歴も含めて）で情報発信していければと考えております。

プライベートでは夏は野球観戦しながらのビール（埼玉西武ライオンズファンです!）、冬はスキーと比較的アクティブ?に活動しております。

このアクティブさをJNSAの活動でも生かせればと思っております。今後ともよろしくご厚意申し上げます。